



Ein weiterer zufriedener US-Kunde: Tony Buchanan, Eigentümer von Amarillo Recycling, mit unserem US Mitarbeiter Parker Pruetz. Another happy US-Customer: Tony Buchanan, owner of Amarillo Recycling, with Parker Pruetz from REDWAVE Solutions US.

## RISE AND SHINE

Amerikas Interesse an der XRF-Technologie hält weiterhin an.

Die US-Niederlassung von REDWAVE in Norcross/Atlanta kann auch 2019 auf ein erfolgreiches Jahr zurückblicken: Vor allem im Bereich Metallsortierung gelang es REDWAVE Solutions US zu glänzen. Insgesamt laufen bereits zehn XRF Metallsortiermaschinen in den Vereinigten Staaten. Ein Großteil davon wurde im Jahr 2019 in Betrieb genommen.

Besonders freut sich das Team von Redwave US über einen Auftragseingang von zwei weiteren XRFs für einen Neukunden in den USA, der Anfang November ins Haus kam: Haben Kunden bis jetzt bevorzugt einzelne Maschinen geordert und erst nach den ersten Erfahrungen durch weitere Einheiten aufgestockt, wurde in diesem Fall gleich auf die geballte Kraft von zwei REDWAVE XRF/C gesetzt. REDWAVE XRF/Cs werden typischerweise in eine bestehende Anlage integriert. Dabei erweitern sie durch neue Sortierstufen die Produktbreite im Aufbereitungsprozess. Hochwertige Metalle, wie Zink, Kupfer und Messing, können mit REDWAVE XRF/C nach dem Schreddern von ganzen, ausgedienten Fahrzeugen in mehreren Sortierstufen Metallhütten als Rohstoff zugeführt werden. Auch in der Aluminiumsortierung hat sich die REDWAVE Technologie in den

USA bereits hervorragend bewährt und wird verstärkt in diesem Bereich eingesetzt.

Trotz des zunehmend konservativen Kaufverhaltens im Investitionsgüterbereich in den Vereinigten Staaten ist es REDWAVE US gelungen, den Marktanteil noch einmal deutlich auszubauen. US-Geschäftsführer Mag. Stefan Steiner weist dabei vor allem auf die Teamleistung in den USA hin: „Diese Erfolge sind eine Leistung der US-Mannschaft, die gemeinsam – vom freundlichen Erstkontakt via Telefon, über die Inbetriebnahme und Abnahme bis hin zur korrekten Abwicklung in der Buchhaltung – erbracht wird. Dabei sind wir bemüht, gerade auch die Vertriebs- und Serviceleistungen im Sinne unserer Partner in Nordamerika ständig zu verbessern und den Bedürfnissen unserer Kunden in allen Segmenten anzupassen.“

Der eingeschlagene Erfolgskurs soll auch im Jahr 2020 weitergeführt werden. Zukünftig werden neben der REDWAVE XRF/C auch die REDWAVE 2i eine verstärkte Rolle in der Vermarktung in Nordamerika spielen. Mit äußerst positiven Nachrichten von Redwave US ist auch im nächsten Jahr zu rechnen.

## RISE AND SHINE

America's ongoing passion for XRF technology

The US subsidiary of REDWAVE, based in Norcross, Atlanta, can reflect on a successful year in 2019: Redwave Solutions US has particularly shone in the metal sorting sector. There is now a total of 10 XRF metal sorting machines in operation in the United States, the majority of which have been commissioned in 2019.

The team at Redwave US have been particularly pleased about an order for two further XRFs for a new customer in the USA that was received in early November: Whereas customers have previously preferred to order a single machine and then add to it later, after their initial experience, in this instance two REDWAVE XRF/Cs have been chosen in one fell swoop. REDWAVE XRF/Cs are typically integrated into an existing system. By adding new sorting stages, they expand the product range of the metal processing. After shredding scrapped vehicles completely, high-quality metals such as zinc, copper and brass are recovered, through several stages, using the REDWAVE XRF/C and can therefore be fed back as raw materials to remelters. REDWAVE technology has also proven itself in sorting aluminium in the USA and is increasingly being used in this sector.

Despite the increasingly cautious investment behaviour in the capital goods sector in the United States, Redwave US has succeeded in significantly expanding its market share. US Managing Director, Mag. Stefan Steiner, points in particular to the team performance in the USA: "These achievements are all down to the performance of the US team, which - from the first friendly telephone contact right through to commissioning and acceptance and correct processing in accounts - they all support in unison. In this way we endeavour to constantly improve sales and service in the interests of our business partners in North America and to adapt them to the needs of our customers in all market segments."

We expect to continue on this successful growth path in 2020. In addition to the REDWAVE XRF/C, the REDWAVE 2i will also play a stronger role in marketing in North America in the future. Further highly positive news is also expected from Redwave US next year.



Zwei Einheiten sind bei Cimco in Betrieb. Two units are running at Cimco.

